

## Przedstawiciel Handlowy (branża Techniczna)

### Przedstawiciel handlowy (branża techniczna)

LeasingTeam Professional wspiera polskie i globalne przedsiębiorstwa w pozyskiwaniu kluczowych pracowników i zarządzaniu zasobami ludzkimi. Agencja specjalizuje się w rekrutacjach stałych na stanowiska średniego i wyższego szczebla oraz outsourcingu white-collar. Skutecznie realizuje zlecenia, pracując w oparciu o autorską metodologię ASSET®, która porządkuje działania rekruterów i zwiększa ich efektywność. Posiadamy biura w Gdańsku, Warszawie, Katowicach, Krakowie, Poznaniu oraz we Wrocławiu. Professional należy do LeasingTeam Group - największej w kraju grupy spółek doradztwa personalnego wyłącznie z polskim kapitałem, która od 15 lat skutecznie łączy kandydatów i pracodawców, świadcząc im kompleksowy zakres usług HR. Aktualnie dla jednego z naszych klientów poszukujemy kandydatów na stanowisko: Przedstawiciel handlowy (branża techniczna) Numer ref. 0066678 Miejsce pracy: Warszawa Obowiązki: Budowanie relacji biznesowych oraz zapewnienie obsługi dotychczasowych klientów Aktywne pozyskiwanie nowych odbiorców produktów i usług firmy Analiza potencjału klientów, przeprowadzanie dogłębnej analizy potrzeb Monitorowanie rynku oraz działań konkurencji Realizacja wyznaczonych celów sprzedażowych Aktywne współuczestnictwo w kreowaniu i realizacji polityki sprzedażowej firmy Prowadzenie negocjacji oraz tworzenie ofert handlowych Budowanie wizerunku firmy na rynku Raportowanie Wymagania: Doświadczenie w sprzedaży w branży technicznej (mile widziana branża intrologatorska) Umiejętność nawiązywania i utrzymywania relacji z klientem Wysokie zdolności sprzedażowe, zorientowanie na klienta, znajomość technik sprzedaży oraz negocjacji Umiejętność analizy wymagań klienta Orientacja na rozwój i sprzedaż produktów Wykształcenie średnie Komunikatywna znajomość języka angielskiego Prawo jazdy kat. B Dobra organizacja pracy oraz samodzielność Oferta: Możliwość rozwoju w firmie o ugruntowanej pozycji na rynku Wynagrodzenie adekwatne do posiadanych kompetencji oraz prowizje za sprzedaż samodzielne stanowisko i bezpośredni wpływ na wyniki biznesowe Udział w ciekawych projektach, możliwość kreowania rozwiązań sprzedażowych Dobrą atmosferę pracy Niezbędne narzędzia do pracy Zgodnie z obowiązującym prawem LeasingTeam Professional nie pobiera opłat od kandydatów za udział w procesach rekrutacyjnych. Uprzejmie informujemy, że skontaktujemy się jedynie z wybranymi Kandydatami. Osoby zainteresowane powyższą ofertą zapraszamy do aplikowania poprzez formularz, znajdujący się pod adresem: <https://tiny.pl/9v9b5> Agencja zatrudnienia - nr certyfikatu 16 570

Date utworzenia: 25-05-2022